

# Webinaire: Accélérez votre prise de décision avec la mise en place d'intégrations

*Octobre 2023*

## Introduction des intervenants



Jonas De Schryder  
*Salesforce & intégrations - expert*



Edouard Smeets  
*Business Consultant*

## L'agenda

- Introduction
- Du prospect au contrat en 4 étapes
- Intégration dans les différents secteurs d'activités
- Comment rendre intelligente votre procédure CRM Salesforce, en 5 étapes
- Démonstration

# Introduction de GraydonCreditsafe



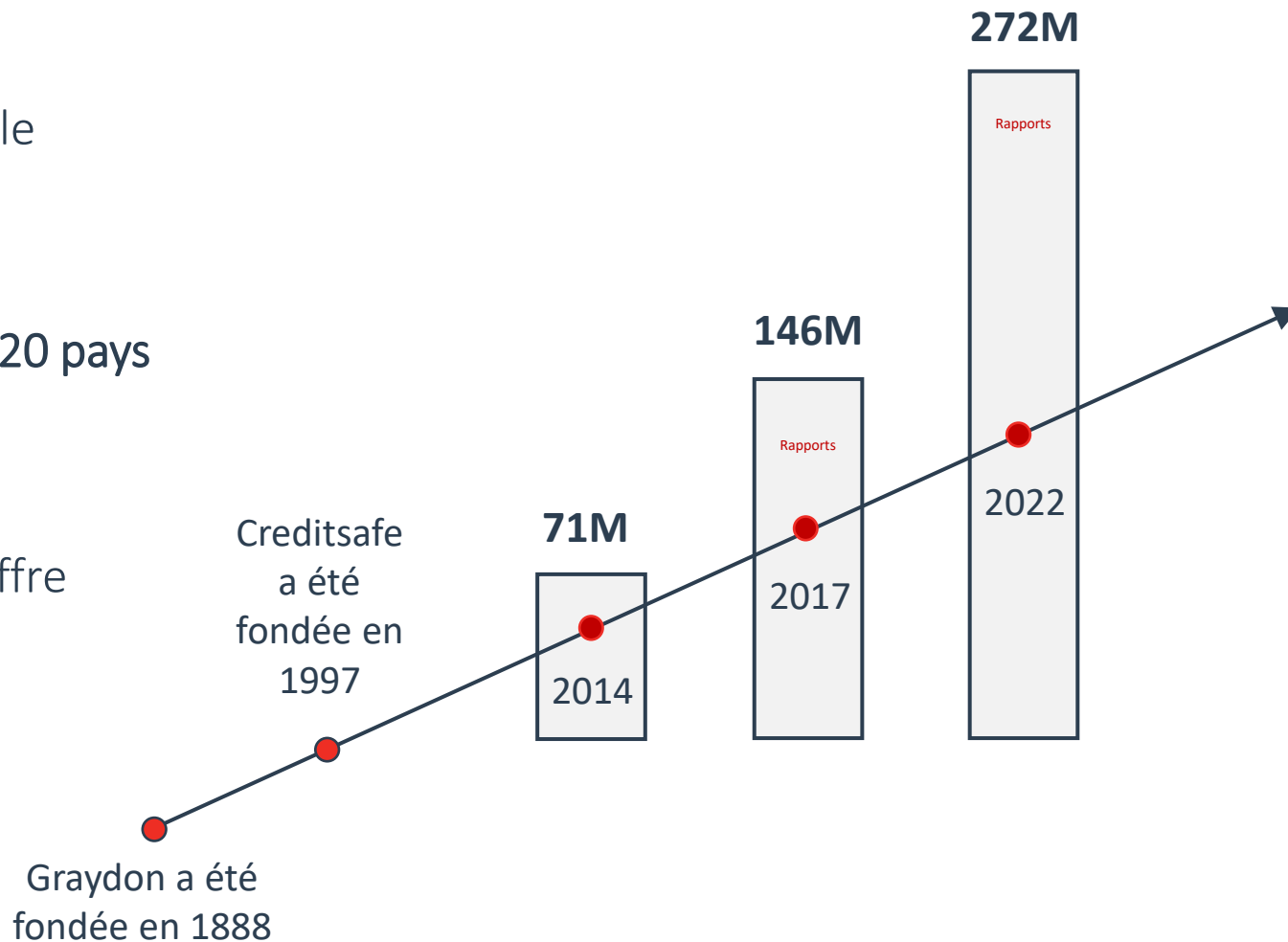
Le fournisseur d'informations sur le crédit le plus utilisé au monde



430 millions d'entreprises dans 220 pays et territoires consultables



Croissance de plus de 10 % du chiffre d'affaires et de clients





## Crédit

**272 millions** de vérifications de crédit en 2022, soit 23 % de plus qu'en 2021.

Chaque **seconde, 37 rapports** d'information sur le crédit sont demandés.



## Compliance

**35 000** sources officielles, 1 000 listes mondiales de sanctions et d'application de la loi et **1,8 million** de profils de personnalités politiques (PEP).



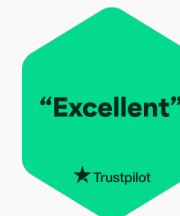
## Marketing

Une base de données de prospects avec plus de **70 millions de profils d'entreprises** actualisés dans **12 pays**.

La confiance de **125 000** clients et **575 000** utilisateurs



Le fournisseur d'informations sur le crédit **numéro 1**



*Le groupe Creditsafe compte 25 bureaux dans 14 pays, sur 3 continents (États-Unis/Canada, Europe, Asie).*



Éliminez les obstacles liés aux mauvaises données  
et aidez votre entreprise à se développer



# De la prospection au contrat, dans 4 domaines stratégiques

**GRAYDON**creditsafe<sup>®</sup>





# DÉVELOPPEMENT DES ENTREPRISES

## Identifier et obtenir les meilleures leads de vente

Mettez les bonnes informations commerciales à la portée de tous les commerciaux, et gagnez du temps en maximisant leurs performances.

- Travaillez plus efficacement et réduisez la saisie manuelle des données.
- Obtenez des informations détaillées sur les activités de vos prospects.
- Augmenter les taux d'approbation en pré-vérifiant les prospects pour le crédit.
- Proposez des offres au bon niveau par rapport au chiffre d'affaires de l'entreprise.
- Identifiez les sociétés mères et filiales afin de bénéficier de meilleures opportunités.







# FINANCE & CRÉDIT

## Optimiser les vérifications de solvabilité et l'intégration dans l'entreprise

Prenez des décisions de crédit rapides et éclairées pour une intégration rapide et rationalisée grâce à des mesures du risque de crédit accessibles à tous les utilisateurs.

- Obtenez des informations sur les principaux indicateurs de risques au sein de votre administration.
- Identifiez les entreprises qui paient systématiquement leurs factures en retard.
- Permettez au service des ventes de vérifier à l'avance la solvabilité de leurs clients potentiels.
- Surveillez les modifications apportées à l'entreprise, y compris la cote de crédit et la limite de crédit.
- Enrichissez et actualisez votre base de données avec des adresses de factures à jour.





# MARKETING & COMMUNICATION

## Maximisez le retour sur investissement de vos campagnes

Utilisez des informations supplémentaires sur les clients et les prospects pour augmenter l'engagement de l'audience et améliorer le retour sur investissement de votre campagne.

- Segmentez efficacement votre **audience** cible afin de mieux comprendre les besoins de vos clients et de délivrer un message plus fort.
- Augmentez l'engagement grâce à des campagnes mieux ciblées
- Améliorez vos campagnes ABM avec les bonnes adresses et données de contact.
- Utilisez de nouveaux champs de données dans vos analyses et rapports et découvrez de nouvelles tendances.

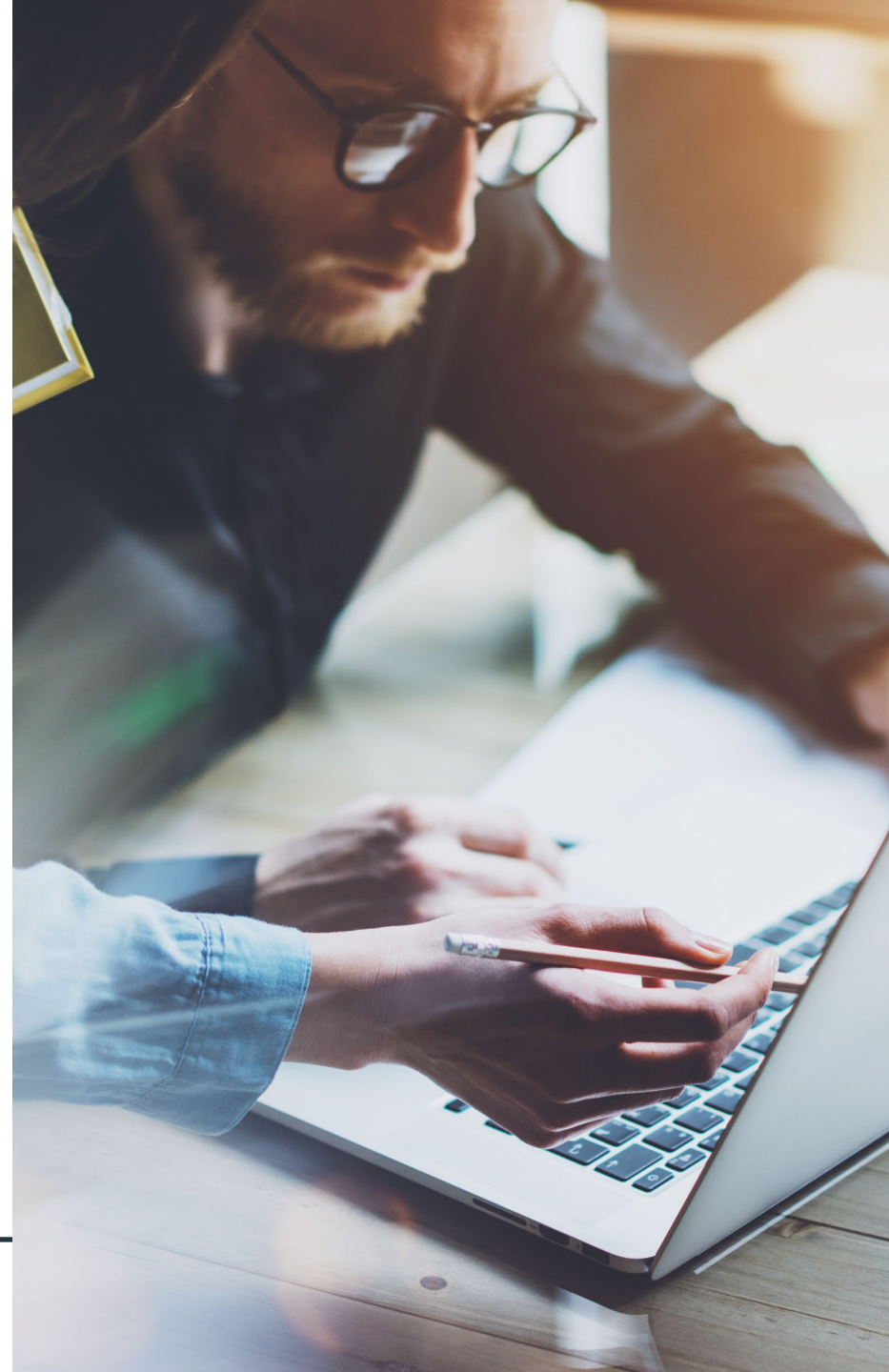


# TECHNOLOGIE DE L'INFORMATION

## Construisez l'avenir avec des données fiables

Mettez en place un solide programme de gestion des données au sein de votre organisation en connectant votre base de données aux profils d'entreprises vérifiés de GraydonCreditsafe.

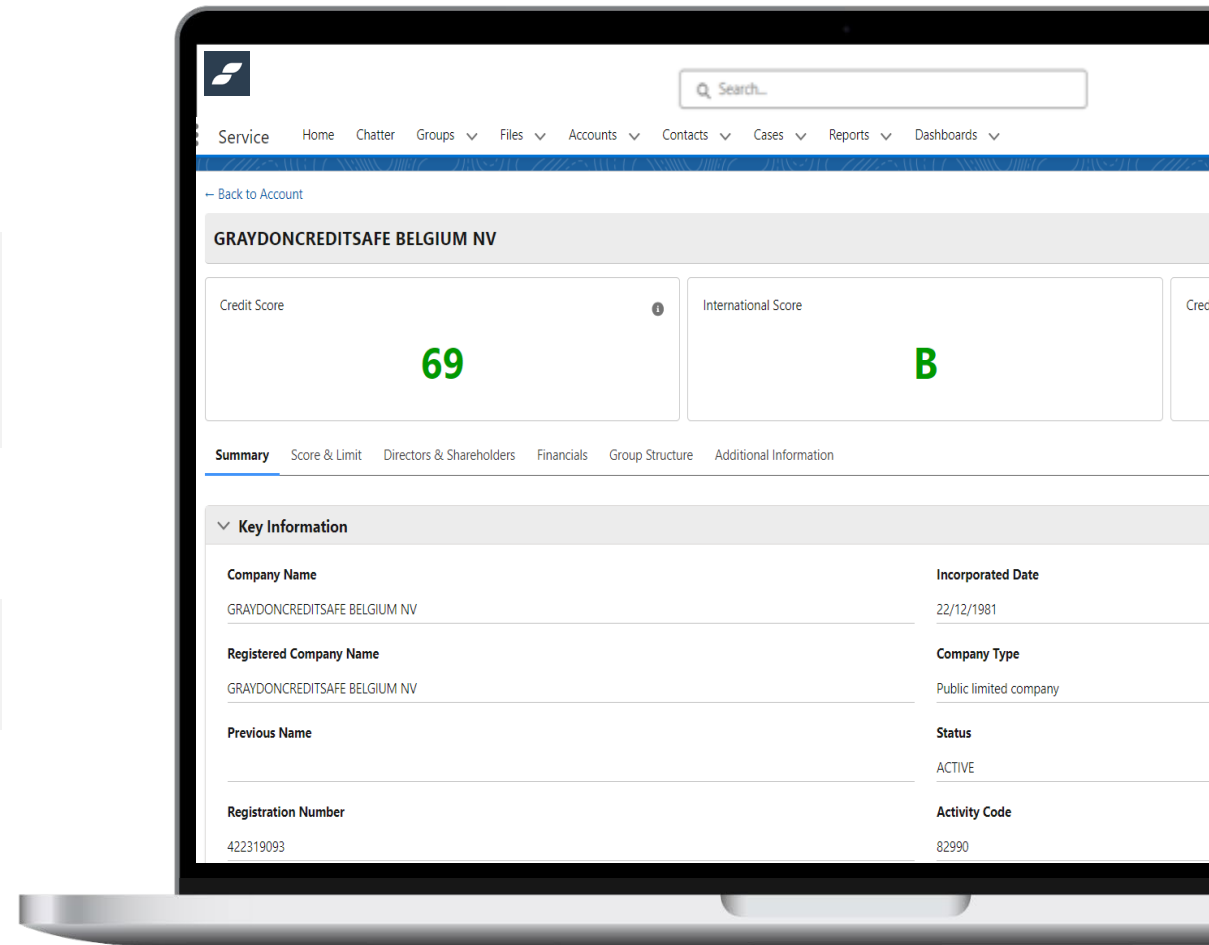
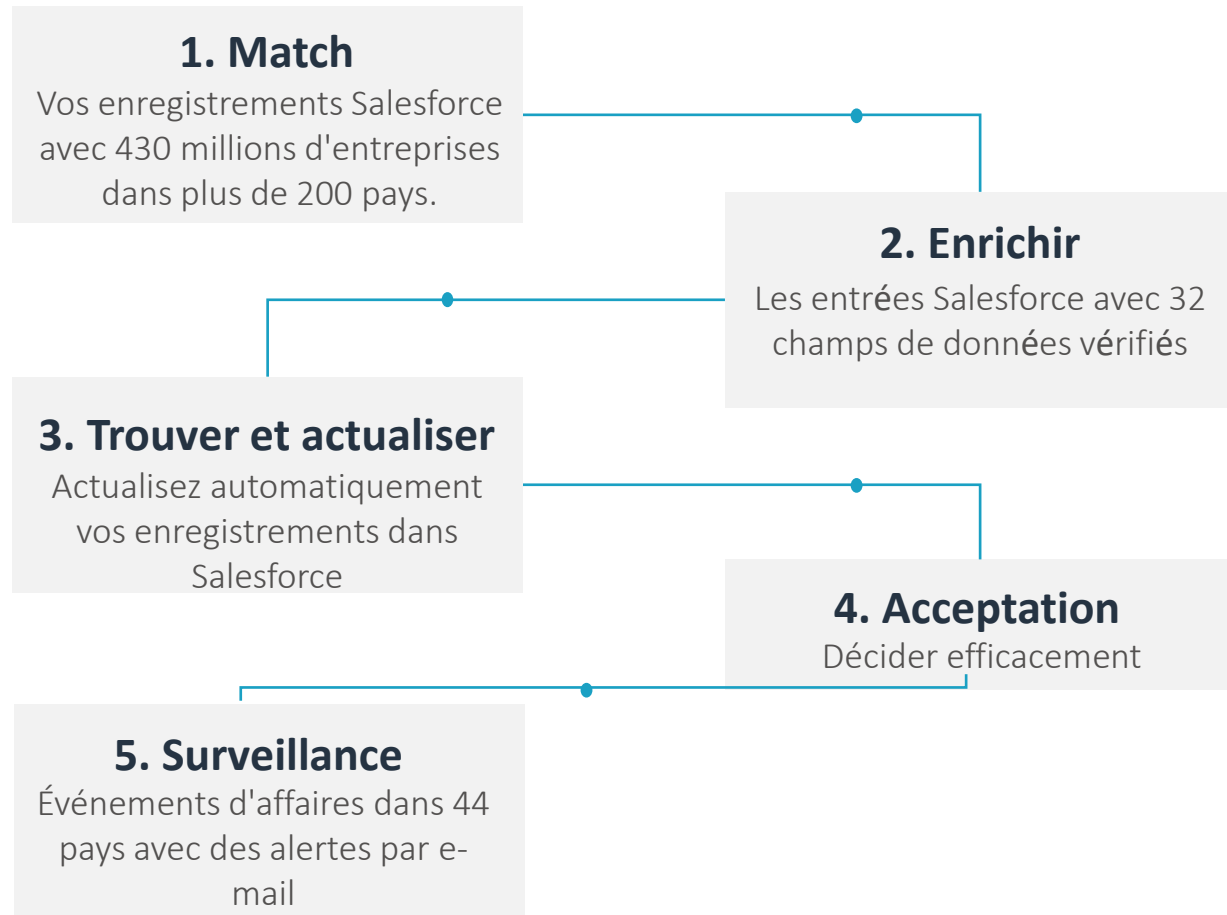
- Une source unique de vérité pour les données financières, de risque et d'entreprise.
- Vérifiez l'existence, le statut et l'unicité de vos données.
- Recherchez facilement les données commerciales en double et supprimez-les de votre base de données.
- Appliquez un formatage standard commun aux champs d'information de votre entreprise.





# Cinq étapes pour rendre votre CRM Salesforce intelligent sur **GRAYDONcreditsafe** le plan des ventes

Vos enregistrements Salesforce sont mis à jour tout au long du cycle de vie avec des informations commerciales et financières actualisées.



## Trouver et enrichir

Trouvez la bonne entreprise et enrichissez automatiquement vos enregistrements Salesforce avec 32 champs de données uniques.



Chiffre d'affaires de la société



Code NACE



Code NACE Description



Score de crédit



Description du score de crédit



Limite de crédit



Numéro de TVA



et autres

### SONT ÉGALEMENT INCLUS :

- Bénéfice brut
- Bénéfice net
- Total de l'actif
- Total du passif
- Fonds de roulement
- Valeur nette
- Score international
- Ligne d'adresse 1
- Ligne d'adresse 2
- Ville
- Code postal
- Région
- Province
- Pays d'origine
- Site web
- Numéro de téléphone
- Numéro Safe
- Numéro d'enregistrement
- Statut de l'entreprise
- Date de création
- Forme juridique
- Nom de l'entreprise
- Autre nom légal
- Ancienne nom



## Actualiser

Associez et actualisez automatiquement vos données Salesforce dans 20 pays tous les 7 jours.

**GRAYDON**creditsafe<sup>®</sup>



- Belgique
- Canada (en anglais)
- Danemark
- Finlande
- Finlande
- France
- Irlande
- Italie
- Japon
- Luxembourg
- Mexique
- Pays-Bas
- Norvège
- Espagne
- Suède
- Royaume-Uni
- Pologne
- Grèce
- Portugal



## Surveillance

Restez informé(e) 24 heures sur 24 et 7 jours sur 7 des événements commerciaux importants de vos partenaires commerciaux dans 44 pays.

- Afghanistan
- Belgique
- Bosnie-Herzégovine
- Bulgarie
- Cambodge
- Danemark
- Allemagne
- Estonie
- Finlande
- Hongrie
- Irlande
- Italie
- Japon
- Kosovo
- Laos
- Lettonie
- Liechtenstein
- Luxembourg
- Macédoine
- Moldavie
- Monténégro
- Myanmar
- Norvège
- Ukraine
- Autriche
- Pologne
- Roumanie
- Serbie
- Slovaquie
- Espagne
- République Tchèque
- Thaïlande
- Royaume-Uni
- Etats-Unis d'Amérique
- Corée du Sud
- Suède
- Suisse (en anglais)

Nous ajoutons continuellement de nouveaux pays à notre outil de surveillance internationale.



## DÉMONSTRATION



# L'importance des intégrations technologiques dans vos activités

1. Prenez *des décisions de crédit rapides et éclairées* pour une intégration rapide et rationalisée grâce à des indicateurs de risque de crédit accessibles à tous les utilisateurs.
2. Mettez *la bonne intelligence commerciale à la portée de tous les commerciaux*, gagnez du temps en maximisant leurs performances.
3. Utilisez *des informations supplémentaires sur les clients et les prospects* pour accroître l'engagement de l'audience et améliorer le retour sur investissement de vos campagnes.
4. Mettez en place *un solide programme de gestion* des données dans votre entreprise en connectant votre base de données aux profils d'entreprise vérifiés de GraydonCreditsafe.

**GRAYDONcreditsafe**

---

Merci beaucoup de votre présence !

*Les questions restées sans réponse seront traitées dans les plus brefs délais.*

support@graydoncreditsafe.be

